Форма предложения инвестиционного проекта

Investment project proposal form

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1** | **Название проекта** | **Project name** |
| Комплексная модернизация действующих и создание новых производственных мощностей ОАО «Гомсельмаш» | The Complex Modernization of Operating Capacities and the Development of New Production Ones in the JSC “Gomselmash” |
| **2** | **Отрасль** | **Sector** |
| Сельскохозяйственное машиностроение | Agricultural Machinery Industry |
| **3** | **Инициатор проекта** | **Project initiator name** |
| ОАО "Гомсельмаш" | JSC “Gomselmash” |
| **4** | **Место реализации проекта** | **Project location** |
| г.Гомель, ул. Шоссейная 41, ОАО «Гомсельмаш» | 41 Shosseinaya Str., 246004 Gomel, JSC “Gomselmash” |
| **5** | **Форма участия инвестора** (СП, новое предприятие, ГЧП, иная), распределение долей | **Formofinvestorparticipation** (JV, a new enterprise, PPP, other), distribution of shares |
| Предоставление кредитных ресурсов в рамках кредитного соглашения между Правительством Республики Беларусь и банком Китая | Terms lending within the Credit Agreement between the Government of the Republic Belarus and the Bank of China. |
| **6** | **Концепция проекта** (описание проекта, цели)max900 символов | **Project concept** (project description, goals)max 900 characters |
| Реализация проекта позволит выпускать в 2016-2021 гг. новую продукцию и расширять гамму модельного ряда выпускаемой обществом сельскохозяйственной техники различного направления. Стратегической задачей является наращивание объемов экспортных поставок выпускаемой продукции. | The project realization makes it possible to produce new goods in 2016- 2021 and to increase a model scale of the diversified agricultural machinery being produced by the Company. The long-term goal is contained in the expansion of export deliveries of manufactured goods. |
| **7** | **Период реализации проекта, лет** | **Period for project implementation, years** |
| 2017 - 2021 | |
| **8** | **Текущая стадия проекта** (что реализовано на данномэтапе, степень готовности) | **Currentstageoftheproject** (whathave been done, degree of project readiness) |
| Согласование бизнес-плана инвестиционного проекта | Approval of the business plan of the investment project. |
| **9** | **Краткий обзор продукта (технологии, услуги)** | **Product (technology, service)overview** |
| В результате реализации инвестиционного проекта будет осуществлено техническое перевооружение механообрабатывающего производства с заменой физически изношенного и морально устаревшего оборудования новым высокопроизводительным оборудованием с п/автоматическим циклом, программным управлением, оснащенного приводным инструментом, системами контроля и слежения, а также техническое перевооружение заготовительного, гальванического, термического, сварочного, окрасочного производств с заменой физически изношенного и морально устаревшего оборудования новым. | In consequence of the investment project realization will be put in force the technical modernization of the machining mill by replacement of physically worn and morally outdated machinery through the new high-duty equipment with semiautomatic cycle, numerical control, equipped with driven tools, monitoring and tracking systems, also the technical modernization of the blank, galvanic, heat treatment, welding, painting mills by replacement of physically worn and morally outdated equipment through the new one. |
| **10** | **Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта** | **Keyadvantagesoftheproject, competitiveadvantagesoftheproduct** |
| Увеличение объемов продаж и расширение рынков сбыта продукции, по всем технологическим переделам повышение производительности труда, качества продукции, снижение затрат на производство продукции, улучшение условий труда работающих. | The sales’ value increase and the markets’ extension, within the all engineering processes the upgrading of labour efficiency, of goods’ quality, the cost cutting for goods manufacture, the improvement of working conditions for employees |
| **11** | **Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема продаж по странам/регионам** | **Targetmarketandmarketopportunities, planned sales volume distribution by countries/regions** |
| Внутренний и экспортный рынки. Предполагаемый объем сбыта продукции на внутреннем рынке 72 млн. долл. США, ожидаемая доля рынка 97,2%.  Предполагаемый объем экспорта продукции (по выходу на проектную мощность в 2022 г.) 245,7 млн. долл. США; доля экспорта в объеме продаж 87,4%, в том числе по странам:  Россия 59,8%  Украина 6,0%  Казахстан 11,3%  Прочие страны СНГ 2,1%  Дальнее зарубежье 20,8% | Home and export markets. Assumed capacity of the home sales output is $72 mill., the estimated market share is 97.2%. Assumed capacity of the export output (due to designed capacity yield in 2022) is $245.7 mill.; the export quote in sales volume is 87.4%, including the countries:  Russia 59,8%  The Ukraine6,0%  Kazakhstan 11,3%  Other CIS- countries 2,1%  Far Abroad 20,8% |
| **12** | **Общая сумма проекта, USD** | **Totalinvestment amount, USD** |
| 101 800 000 | |
| **13** | **Вклад инициатора проекта, в т.ч. объем инвестиций инициатора,USD** | **Contributionoftheprojectinitiator, incl.**  **the amount of initiator investments,USD** |
| 15 270 000 | 15 270 000 |
| **14** | **Необходимый вклад инвестора,в т.ч. требуемый объем инвестиций, USD** | **The expected contribution of the investor,incl. financial requirement for investor, USD** |
| 86 530 000 | 86 530 000 |
| **15** | **Срок окупаемости проекта, лет** | **Pay-back period, years** |
| 6 | |
| **16** | **Чистый дисконтированный доход (NPV), USD** | **Net present value (NPV), USD** |
| 44531000 | |
| **17** | **Внутренняя норма доходности (IRR), %** | **Internal rate of return (IRR), %** |
| 35,71 | |
| **18** | **Контактное лицо по проекту: ФИО, должность, компания, телефон,e-mail** | **Contact person: name, position, company, phone, e-mail** |
| Новиков Александр Александрович, заместитель генерального директора по техническим вопросам и качеству – главный инженер, ОАО «Гомсельмаш», (+375-232) 54-20-40 моб.:(+375-44)-788-75-62  [post@gomselmash.by](mailto:post@gomselmash.by) | Mr. Alexander A. Novikov, General Manager Deputy on Technical and Quality Matters, Chief Engineer, JSC “Gomselmash”  (+375-232) 54-20-40, handy:(+375-44)-788-75-62*,* [post@gomselmash.by](mailto:post@gomselmash.by) |
| **19** | **Дата заполнения формы** | **Dateoffillingintheform** |
| 26.12.2016 | |